

Karta przedmiotu

Wydział: Finansów
Kierunek: Prawo

I. Informacje podstawowe

Nazwa przedmiotu	Międzynarodowe prawo handlowe	
Język prowadzenia przedmiotu	polski	
Profil przedmiotu	ogólnoakademicki	
Kategoria przedmiotu	kierunkowy wybieralny	
Typ studiów	jednolite magisterskie	
Liczba semestrów/semestr	1/7	
Liczba godzin	stacjonarne:	Wykłady: 30
	niestacjonarne:	Wykłady: 18
Liczba punktów ECTS	4	

II. Wymagania wstępne

Lp.	Opis
1	Znajomość prawa cywilnego.
2	Znajomość prawa handlowego.

III. Cele przedmiotu

Lp.	Opis
1.	Po zakończeniu zajęć student zna specyfikę relacji zachodzących w międzynarodowym obrocie handlowym. Ma świadomość, że wewnętrzna (krajowa) regulacja prawa cywilnego w niewielkim stopniu odpowiada potrzebom międzynarodowych stosunków handlowych.

2.	Po zakończeniu zajęć student potrafi stosować nabytą wiedzę do rozwiązywania problemów praktycznych (tzw. kasusów). Student potrafi analizować stany faktyczne z elementem międzynarodowym, a także wskazywać przepisy prawa mające do nich zastosowanie.
3.	Po zakończeniu zajęć student uświadamia sobie konieczność odpowiedzialności za efekty swoich działań przy wskazywaniu i interpretowaniu przepisów dotyczących międzynarodowego prawa handlowego. Ma świadomość wpływu regulacji międzynarodowych na zasady prowadzenia działalności gospodarczej z podmiotami pochodzącymi innych państw.

IV. Realizowane efekty kształcenia

Ko d	Kat.	Opis	KEK
E1	Wiedza	Przedmiot pozwala na uzyskanie wiedzy o pojęciu i źródłach międzynarodowego prawa handlowego, podmiotach i przedmiotach umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student uzyskuje wiedzę o specyfice umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, zasadach ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania lub nienależytego wykonania. Wykład obejmuje także informacje o podstawowych typach umów zawieranych w obrocie międzynarodowym (w tym zwłaszcza o umowie sprzedaży uregulowanej w konwencji wiedeńskiej z 1980 r.), zasadach rozliczeń międzynarodowych oraz rozstrzygania międzynarodowych sporów handlowych.	K_W06, K_W08, K_W13
E2	Umiejętności	Przedmiot pozwala na nabycie umiejętności stosowania przepisów zaliczanych do międzynarodowego prawa handlowego do rozstrzygania konkretnych problemów prawnych. Stosując prawo student potrafi ustalić właściwe przepisy prawne relewantne dla rozważanego stanu faktycznego, a następnie w oparciu o rezultat ich wykładni określić konsekwencje prawne tego stanu faktycznego.	K_U02, K_U03, K_U04, K_U05
E3	Kompetencje społeczne	Student uświadamia sobie różnorodność systemów prawa prywatnego obowiązujących na świecie. Zna podstawowe różnice pomiędzy systemem prawa kontynentalnego oraz <i>common law</i> . Ma świadomość, że przepisy regulujące stosunki umowne (handlowe) w prawie wewnętrznym w niewielkim stopniu odpowiadają potrzebom międzynarodowego obrotu handlowego. Student dostrzega znaczenie pozasądowych metod załatwiania sporów powstałych na tle transakcji handlu	K_K05; K_K07

	międzynarodowego.	
--	-------------------	--

V. Treści Kształcenia

Wykłady

Lp.	Opis	D (30)	Z (18)
W1	Pojęcie i źródła międzynarodowego prawa handlowego (prawo jednolite – akty tzw. legislacji międzynarodowej, nowa <i>lex mercatoria</i> w znaczeniu wąskim i szerokim).	4	2
W2	Podmioty międzynarodowych transakcji handlowych (w tym zwięzła charakterystyka typów spółek występujących w wybranych systemach prawnych – w prawie austriackim, niemieckim, francuskim, włoskim, angielskim). Przedmiot transakcji w handlu międzynarodowym.	3	2
W3	Ogólna charakterystyka kontraktu (umowy) w handlu międzynarodowym. Koncepcje budowy kontraktu (amerykańska i europejska). Problematyka ogólnych warunków umów, przewodników zawierania umów, kontraktów typowych oraz ich rola w handlu międzynarodowym.	3	2
W4	Zawarcie umowy i jej forma w handlu międzynarodowym. Treść i interpretacja kontraktu (umowy).	3	1
W5	Specyfika wykonania kontraktu i jego naruszeń w handlu międzynarodowym - wykonanie kontraktu i odpowiedzialność kontraktowa a zmienione okoliczności (charakterystyka klauzul <i>rebus sic stantibus</i> i <i>hardship</i>). Przedawnienie roszczeń w ujęciu kolizyjnoprawnym oraz w międzynarodowej umowie sprzedaży towarów oraz w międzynarodowym przewozie towarów.	4	2
W6	Specyfika rozliczeń w międzynarodowych transakcjach handlowych (uwarunkowane i nieuwarunkowane formy zapłaty). Kredytowanie transakcji. Transakcje factoringu i forfaitingu międzynarodowego.	3	2
W7	Zasady rozstrzygania sporów w międzynarodowych transakcjach handlowych – elementy międzynarodowego postępowania cywilnego. Międzynarodowa regulacja arbitrażu handlowego. Alternatywne metody rozstrzygania sporów (ADR).	4	3
W8	Międzynarodowa sprzedaż towarów według konwencji wiedeńskiej z 1980 r. Reguły INCOTERMS 2010.	4	2
W9	Inne umowy zawierane w handlu międzynarodowym (leasing finansowy w ujęciu konwencji ottawskiej z 1988 r., umowa przewozu w międzynarodowym transporcie towarowym, umowa spedycji międzynarodowej).	2	2

VI. Metody prowadzenia zajęć

	Opis
X	Wykład audytoryjny
	Konwersatorium
X	Prezentacja
	Dyskusja
	Praca w grupach
	Symulacja
X	Analiza przypadku
	Inscenizacja (odgrywanie ról)
	Ćwiczenia tablicowe
	Ćwiczenia terenowe
	E-learning
	Praca z podręcznikiem
	Ćwiczenia laboratoryjne

VII. Sposoby oceny

Ocena z egzaminu (podsumowująca)

	Opis
	Egzamin ustny
	Egzamin pisemny
X	Egzamin testowy
	Średnia ważona ocen cząstkowych

Sposób obliczania oceny końcowej (zgodnie z § 18 pkt. 5 Regulaminu studiów)

Przedmiot obejmuje wykład bez ćwiczeń. Ocena z egzaminu jest jednocześnie oceną

kończącą.

VIII. Kryteria oceny

Efekt kształcenia **E1** waga: 50%

Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)	Student nie wie czym jest międzynarodowe prawo handlowe i jakie są jego źródła. Nie zna podmiotów i przedmiotu umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student nie ma wiedzy o specyfice umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, zasadach ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania lub nienależytego wykonania. Nie zna podstawowych typów umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, a także zasad rozliczeń w międzynarodowych transakcjach gospodarczych oraz specyfiki rozstrzygnięcia międzynarodowych sporów handlowych.
Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)	Student wie czym jest międzynarodowe prawo handlowe i zna ogólnie jego źródła. Ma podstawową wiedzę o podmiotach i przedmiocie umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student zna ogólnie specyfikę umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, zasady ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania lub nienależytego wykonania. Zna w zarysie podstawowe typy umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, a także zasady rozliczeń dominujące w międzynarodowych transakcjach gospodarczych. Potrafi scharakteryzować specyfikę rozstrzygnięcia międzynarodowych sporów handlowych.
Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)	Student wie czym jest międzynarodowe prawo handlowe i zna jego źródła. Ma wiedzę o podmiotach i przedmiocie umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student zna specyfikę umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, zasady ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania

	<p>lub nienależytego wykonania. Zna podstawowe typy umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, a także zasady rozliczeń dominujące w międzynarodowych transakcjach gospodarczych. Potrafi scharakteryzować specyfikę rozstrzygania międzynarodowych sporów handlowych.</p>
<p>Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)</p>	<p>Student wie czym jest międzynarodowe prawo handlowe i zna jego źródła. Ma ugruntowaną wiedzę o podmiotach i przedmiocie umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student zna specyfikę umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, szczegółowe zasady ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania lub nienależytego wykonania. Zna podstawowe typy umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, a także zasady rozliczeń dominujące w międzynarodowych transakcjach gospodarczych. Potrafi opisać dokładnie specyfikę rozstrzygania międzynarodowych sporów handlowych.</p>
<p>Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)</p>	<p>Student wie czym jest międzynarodowe prawo handlowe i zna jego źródła. Ma ugruntowaną wiedzę o podmiotach i przedmiocie umów zawieranych w międzynarodowych stosunkach handlowych. Ponadto student zna specyfikę umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, szczegółowe zasady ich wykonywania oraz ponoszenia odpowiedzialności z tytułu ich niewykonania lub nienależytego wykonania. Zna podstawowe typy umów zawieranych w obrocie międzynarodowym, a także zasady rozliczeń dominujące w międzynarodowych transakcjach gospodarczych. Potrafi opisać dokładnie specyfikę rozstrzygania międzynarodowych sporów handlowych. Wiedza studenta opiera się na opracowaniach typu systemowego oraz komentarzach dla praktyków stosujących prawo zobowiązań. opiera się na opracowaniach typu systemowego, wykraczając poza zakres podstawowej literatury przedmiotu.</p>

Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)	Student nie potrafi stosować przepisów zaliczanych do międzynarodowego prawa handlowego do rozstrzygania konkretnych problemów prawnych. Nie potrafi w związku z tym ustalić właściwych przepisów prawnych relewantnych dla stanu faktycznego będącego przedmiotem analizy.
Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)	Student umie stosować i interpretować podstawowe przepisy zaliczane do międzynarodowego prawa handlowego do rozwiązywania prostych problemów prawnych. Student w większości wypadków potrafi ustalić prawidłowo przepisy prawne relewantne dla analizowanego stanu faktycznego. Potrafi także na ich podstawie określić podstawowe konsekwencje prawne danego stanu faktycznego. Student potrafi zastosować w praktyce zdobytą wiedzę teoretyczną.
Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)	Student potrafi stosować i interpretować przepisy zaliczane do międzynarodowego prawa handlowego do rozwiązywania prostych problemów prawnych. Student potrafi ustalić prawidłowo przepisy prawne relewantne dla analizowanego stanu faktycznego. Potrafi także na ich podstawie określić konsekwencje prawne danego stanu faktycznego. Student umie zastosować w praktyce zdobytą wiedzę teoretyczną.
Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)	Student potrafi stosować i interpretować przepisy zaliczane do międzynarodowego prawa handlowego do rozwiązywania problemów prawnych. Student potrafi ustalić prawidłowo przepisy prawne relewantne dla analizowanego stanu faktycznego. Potrafi także na ich podstawie określić konsekwencje prawne danego stanu faktycznego. Student umie zastosować w praktyce zdobytą wiedzę teoretyczną. Jego stanowisko (gdy to konieczne) ma charakter wariantowy – student potrafi uzasadnić wybraną opcję.
Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)	Student potrafi stosować i interpretować przepisy zaliczane do międzynarodowego prawa handlowego do rozwiązywania złożonych problemów prawnych. Student

	<p>potrafi ustalić prawidłowo przepisy prawne relewantne dla analizowanego stanu faktycznego. Potrafi także na ich podstawie określić konsekwencje prawne danego stanu faktycznego. Student cechuje się biegłością w praktycznym stosowaniu zdobytej wiedzy teoretycznej. Jego stanowisko (gdy to konieczne) ma charakter wariantowy – student potrafi przekonująco uzasadnić wybraną opcję.</p>
--	--

Efekt kształcenia **E3** waga: 20%

<p>Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)</p>	<p>Student nie wykazuje zainteresowania problematyką międzynarodowego prawa handlowego. Student nie uświadamia sobie roli jaką odgrywają przepisy międzynarodowego prawa handlowego we współczesnych transakcjach handlu międzynarodowego. Nie jest świadom różnic istniejących pomiędzy systemami prawa prywatnego w skali światowej. Nie interesują go poglądy doktryny oraz orzecznictwa.</p>
<p>Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)</p>	<p>Student wykazuje zainteresowanie problematyką międzynarodowego prawa handlowego. Student uświadamia sobie rolę jaką odgrywają przepisy międzynarodowego prawa handlowego we współczesnych transakcjach handlu międzynarodowego. Ma świadomość podstawowych różnic istniejących pomiędzy systemami prawa prywatnego w skali światowej i wnioskujących stąd wybranych konsekwencji prawnych dla umów zawieranych w obrocie międzynarodowym. Interesują go w niewielkim stopniu poglądy doktryny oraz orzecznictwa w tym zakresie.</p>
<p>Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)</p>	<p>Student wykazuje zainteresowanie problematyką międzynarodowego prawa handlowego. Student uświadamia sobie rolę jaką odgrywają przepisy międzynarodowego prawa handlowego we współczesnych transakcjach handlu międzynarodowego. Ma świadomość różnic istniejących pomiędzy systemami prawa prywatnego w skali światowej i wnioskujących stąd konsekwencji</p>

	prawnych dla umów zawieranych w obrocie międzynarodowym. Interesują go poglądy doktryny oraz orzecznictwa w tym zakresie.
Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)	Student wykazuje zainteresowanie problematyką międzynarodowego prawa handlowego, a uzyskaną w ramach wykładów wiedzę samodzielnie uzupełnia w oparciu o dostępną literaturę przedmiotu. Student uświadamia sobie rolę jaką odgrywają przepisy międzynarodowego prawa handlowego we współczesnych transakcjach handlu międzynarodowego. Ma świadomość różnic istniejących pomiędzy systemami prawa prywatnego w skali światowej i wynikających stąd konsekwencji prawnych dla umów zawieranych w obrocie międzynarodowym. Interesują go poglądy doktryny oraz orzecznictwa w tym zakresie.
Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)	Student wykazuje zainteresowanie problematyką międzynarodowego prawa handlowego, a uzyskaną w ramach wykładów wiedzę samodzielnie uzupełnia w oparciu o dostępną literaturę przedmiotu (także uzupełniającą). Student uświadamia sobie rolę jaką odgrywają przepisy międzynarodowego prawa handlowego we współczesnych transakcjach handlu międzynarodowego. Ma ugruntowaną świadomość różnic istniejących pomiędzy systemami prawa prywatnego w skali światowej i wynikających stąd konsekwencji prawnych dla umów zawieranych w obrocie międzynarodowym. Żywo interesują go poglądy doktryny oraz orzecznictwa w tym zakresie.

Uzyskanie przez Studenta pozytywnej oceny końcowej z przedmiotu możliwe jest w przypadku zrealizowania wszystkich efektów kształcenia w stopniu co najmniej dostatecznym. Ocena końcowa z przedmiotu wyliczana jest według następującej formuły:

50% * ocena z realizacji efektu **E1** + 30% * ocena z realizacji efektu **E2** + 20% * ocena z realizacji efektu **E3**

IX. Obciążenie pracą studenta

Rodzaj aktywności	Liczba godzin
-------------------	---------------

	stacjonarne	niestacjonarne
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim wynikające z planu studiów	30	18
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim w ramach konsultacji (np. prezentacji, projektów)	5	5
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim w ramach zaliczeń i egzaminów	2	2
Przygotowanie do zajęć (studiowanie literatury, odrabianie prac domowych itp.)	18	20
Zbieranie informacji, opracowanie wyników	0	0
Przygotowanie raportu, projektu, referatu, prezentacji, dyskusji	5	5
Przygotowanie do kolokwium, zaliczenia, egzaminu	40	50
Suma godzin	100	100
Liczba punktów ECTS	4	

X. Literatura

Literatura podstawowa

Lp.	Opis pozycji
1	M. Pazdan (red.), <i>Międzynarodowe prawo handlowe</i> , Warszawa 2006.
2	B. Fuchs, <i>Lex mercatoria w międzynarodowym obrocie handlowym</i> , Kraków 2000.

Literatura uzupełniająca

Lp.	Opis pozycji
1	W. Popiołek (red.), <i>System prawa handlowego. Międzynarodowe prawo handlowe. Tom 9</i> , Warszawa 2014.

XI. Informacja o nauczycielach

Osoby prowadzące przedmiot

Lp.	Nauczyciel
1	dr Piotr Kukuryk (studia stacjonarne i niestacjonarne)