

## Karta przedmiotu

Wydział: Finansów  
Kierunek: Prawo

### I. Informacje podstawowe

Nazwa przedmiotu	Prawo handlowe	
Język prowadzenia przedmiotu	polski	
Profil przedmiotu	ogólnoakademicki	
Kategoria przedmiotu	Kierunkowy podstawowy	
Typ studiów	jednolite magisterskie	
Liczba semestrów/semestr	1/4	
Liczba godzin	stacjonarne:	Wykłady: 15 Ćwiczenia: 30
	niestacjonarne:	Wykłady: 9 Ćwiczenia: 18
Liczba punktów ECTS	6	

### II. Wymagania wstępne

Lp.	Opis
1.	Wiedza z przedmiotów wykładanych na wcześniejszych semestrach, zwłaszcza z prawa cywilnego – część ogólna, prawa rzeczowego i z prawa zobowiązań.
2.	Umiejętności nabyte w czasie ćwiczeń z prawa cywilnego – część ogólna, prawa rzeczowego i z prawa zobowiązań.

### III. Cele przedmiotu

Lp.	Opis
1.	Zdobycie wiedzy w zakresie pojęć, instytucji prawnych i przepisów.

2.	Nabywanie umiejętności w zakresie stosowania przepisów prawnych.
3.	Nabywanie umiejętności w zakresie wykorzystania zdobytej wiedzy w działalności zawodowej lub gospodarczej.

#### IV. Realizowane efekty kształcenia

Kod	Kat.	Opis	KEK
<b>E1</b>	<b>Wiedza</b>	Rozumienie podstawowych pojęć, instytucji prawnych i przepisów z zakresu prawa handlowego.	K_W06
<b>E2</b>	<b>Umiejętności</b>	Umiejętność wyszukiwania źródeł prawa.	K_U03
<b>E3</b>	<b>Kompetencje społeczne</b>	Umiejętność łączenia wiedzy i praktyki.	K_K10

#### V. Treści Kształcenia

##### Wykłady

Lp.	Opis	D (15)	Z (9)
W1	Pojęcie prawa gospodarczego i handlowego. Pojęcie działalności gospodarczej. Wyłączenia rodzajów działalności w u.s.d.g. Pojęcie przedsiębiorcy w u.s.d.g. Spółka cywilna poza tym pojęciem – jako umowa wspólników. Kategorie przedsiębiorców ze względu na rozmiary prowadzonej działalności.	2	1
W2	Wymienienie przedsiębiorców w ustawie o KRS z podziałem wg osobowości prawnej. Przedsiębiorstwo w znaczeniu przedmiotowym – pojęcie, zbycie, odpowiedzialność. Pojęcie i zasada wyłączności, jawności i niezbywalności firmy. Sankcje w wypadku zagrożenia i naruszenia prawa do firmy.	2	1
W3	Prokura – zakres, forma, rodzaje, prokurent, rejestracja, ograniczenia, wygaśnięcie. CEIDG – organy ewidencyjne, chwila wpisu, wnioski, zasady dot. wpisu, zasada I okienka. KRS – rejestry, wnioski, rozpoznanie, wpis, zasady dot. wpisu, działy rejestru I-III. Zasada wolności gospodarczej, zasada szybkości postępowania, zasada rejestracji.	2	1
W4	Prawo do interpretacji przepisów – zakres, treść wniosku, skutki; porównanie z Ordynacją podatkową. Prawo do zawieszenia działalności gospodarczej – zakres, prawa i obowiązki. Koncesje – zakres, organ koncesyjny, udzielenie, promesa, odmowa, cofnięcie lub zmiana. Działalność regulowana – wpis do rejestru i skutki jego braku, odmowa, wykreślenie wpisu. Zezwolenia, licencje, zgody – zakres i sposób regulacji zasad ich wydawania.	2	1

W5	Obowiązki identyfikacyjne – w oświadczeniach pisemnych (u.s.d.g.), w ofertach, na towarach. Szczególne obowiązki przedsiębiorcy – uprawnienia zawodowe, rozliczenia bezgotówkowe. Kontrola przedsiębiorcy – warunki prowadzenia, ochrona praw kontrolowanego.	1	1
W6	Przedsiębiorca indywidualny – wpływ statusu małżeńskiego na zarząd i odpowiedzialność. Podziały spółek wg różnych kryteriów. Zasady dotyczące spółek wg tabeli spółek, organy spółek.	1	1
W7	Transformacje spółek i jej skutki – sukcesja, kontynuacja, III fazy, odpowiedzialność za zobowiązania. Przekształcenie przedsiębiorcy indywidualnego i spółdzielni. Spółdzielnie – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Przedsiębiorstwa państwowe – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Instytuty naukowo-badawcze – wzmianka, zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania.	2	1
W8	Oddziały przedsiębiorców zagranicznych, wzmianka o przedstawicielstwach. Stowarzyszenia – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Fundacje – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. EZIG i SE – zakres podmiotowy, zasady ogólne, sposoby tworzenia SE. Spółdzielnia Europejska – zasady ogólne, sposoby tworzenia.	2	1
W9	Likwidacja przedsiębiorcy – zasady, odróżnienie od upadłości. Upadłość i postępowanie naprawcze.	1	1

### Ćwiczenia

LP.	Opis	D (30)	Z (18)
C1	Pojęcie prawa gospodarczego i handlowego. Pojęcie działalności gospodarczej. Wyłączenia rodzajów działalności w u.s.d.g. Spółka cywilna poza tym pojęciem – jako umowa wspólników. Kategorie przedsiębiorców ze względu na rozmiary prowadzonej działalności.	4	2
C2	Przedsiębiorstwo w znaczeniu przedmiotowym – pojęcie, zbycie, odpowiedzialność. Pojęcie i zasada wyłączności, jawności i niezbywalności firmy. Sankcje w wypadku zagrożenia i naruszenia prawa do firmy. Prokura – zakres, forma, rodzaje, prokurent, rejestracja, ograniczenia, wygaśnięcie.	4	2
C3	CEIDG – organy ewidencyjne, chwila wpisu, wnioski, zasady dot. wpisu, zasada I okienka. KRS – rejestry, wnioski, rozpoznanie, wpis, zasady dot. wpisu, działy rejestru I-III.	4	2

C4	Prawo do interpretacji przepisów – zakres, treść wniosku, skutki; porównanie z Ordynacją podatkową. Prawo do zawieszenia działalności gospodarczej – zakres, prawa i obowiązki.	3	2
C5	Koncesje – zakres, organ koncesyjny, udzielenie, promesa, odmowa, cofnięcie lub zmiana. Działalność regulowana – wpis do rejestru i skutki jego braku, odmowa, wykreślenie wpisu. Zezwolenia, licencje, zgody – zakres i sposób regulacji zasad ich wydawania. Obowiązki identyfikacyjne – w oświadczeniach pisemnych (u.s.d.g.), w ofertach, na towarach. Szczególne obowiązki przedsiębiorcy – uprawnienia zawodowe, rozliczenia bezgotówkowe. Kontrola przedsiębiorcy – warunki prowadzenia, ochrona praw kontrolowanego.	4	3
C6	Przedsiębiorca indywidualny – wpływ statusu małżeńskiego na zarząd i odpowiedzialność. Podziały spółek wg różnych kryteriów. Zasady dotyczące spółek wg tabeli spółek, organy spółek. Transformacje spółek i jej skutki – sukcesja, kontynuacja, III fazy, odpowiedzialność za zobowiązania. Przekształcenie przedsiębiorcy indywidualnego i spółdzielni.	4	2
C7	Spółdzielnie – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Przedsiębiorstwa państwowe – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Instytuty naukowo-badawcze – wzmianka, zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Oddziały przedsiębiorców zagranicznych, wzmianka o przedstawicielstwach. Stowarzyszenia – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. Fundacje – zasady ogólne, reprezentacja, odpowiedzialność za zobowiązania. EZIG i SE – zakres podmiotowy, zasady ogólne, sposoby tworzenia SE. Spółdzielnia Europejska – zasady ogólne, sposoby tworzenia.	4	3
C8	Likwidacja przedsiębiorcy – zasady, odróżnienie od upadłości. Upadłość i postępowanie naprawcze.	3	2

#### VI. Metody prowadzenia zajęć

	Opis
X	Wykład audytoryjny
	Konwersatorium
X	Prezentacja
	Dyskusja
	Praca w grupach
	Symulacja

X	Analiza przypadku
	Inscenizacja (odgrywanie ról)
	Ćwiczenia tablicowe
	Ćwiczenia terenowe
	E-learning
	Praca z podręcznikiem
	Ćwiczenia laboratoryjne

## VII. Sposoby oceny

### Ocena formująca

	Opis
X	Kolokwium
	Zadania tablicowe
X	Odpowiedź ustna
X	Prezentacja
	Projekt zespołowy
	Projekt indywidualny
X	Referat
X	Aktywność na zajęciach
	Ćwiczenie praktyczne
	Sprawozdanie z ćwiczeń laboratoryjnych

Sposób obliczania średniej z ocen bieżących (zgodnie z §18 pkt. 4 Regulaminu studiów)

Z ćwiczeń będzie jedna ocena wyliczona jako średnia arytmetyczna z ocen bieżących.

### Ocena z egzaminu (podsumowująca)

	Opis
--	------

	Egzamin ustny
	Egzamin pisemny
X	Egzamin testowy
X	Średnia ważona ocen cząstkowych z ćwiczeń i z egzaminu testowego

Sposób obliczania oceny końcowej (zgodnie z §18 pkt. 5 Regulaminu studiów)

Średnia ważona sumy ocen z zaliczenia i egzaminu.

### VIII. Kryteria oceny

Efekt kształcenia **E1** waga: 50 %

<p>Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)</p>	<p>Student nie posiada elementarnej wiedzy z zakresu prawa handlowego, w szczególności nie wie czym jest prawo gospodarcze i jakie są jego źródła; nie zna zasad podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej, nie odróżnia pojęć przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa, nie zna form organizacyjno-prawnych prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorców.</p>
<p>Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)</p>	<p>Student posiada elementarną wiedzę z zakresu prawa handlowego, w szczególności wie czym jest prawo gospodarcze i jakie są jego źródła; zna zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej, odróżnia pojęcia przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa, zna formy organizacyjno-prawne prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorców.</p>
<p>Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)</p>	<p>Student posiada wiedzę z zakresu prawa handlowego, w szczególności wie czym jest prawo gospodarcze i jakie są jego źródła; zna zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej, odróżnia pojęcia przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa, zna formy organizacyjno-prawne prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorców.</p>

Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)	Student posiada ugruntowaną wiedzę z zakresu prawa handlowego, w szczególności wie czym jest prawo gospodarcze i jakie są jego źródła; zna szczegółowe zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej, odróżnia pojęcia przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa, zna formy organizacyjno-prawne prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorców. Wiedza studenta, choć ugruntowana, nie wykracza jednak ponad zagadnienia wyznaczone tematyką wykładu i literatury podstawowej przedmiotu.
Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)	Student posiada ugruntowaną i pogłębioną wiedzę z zakresu prawa handlowego, w szczególności wie czym jest prawo gospodarcze i jakie są jego źródła; zna szczegółowe zasady podejmowania i prowadzenia działalności gospodarczej, szczegółowo definiuje pojęcia przedsiębiorcy i przedsiębiorstwa, zna formy organizacyjno-prawne prowadzenia działalności gospodarczej przez przedsiębiorców. Wiedza studenta wykracza ponad poziom podstawowy wyznaczony wykładem oraz literaturą podstawową przedmiotu wystarczający do uzyskania oceny bardzo dobrej.

Efekt kształcenia **E2** waga: 25%

Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)	Student nie potrafi stosować przepisów prawa przy rozwiązywaniu praktycznych problemów, z którymi może spotkać się w obrocie prawnym. W szczególności student nie wie jak w oparciu o uzyskane informacje teoretyczne podjąć i prowadzić działalność gospodarczą, a także jak sformułować postanowienia umowy w taki sposób, by należycie zabezpieczyć swoje interesy prawne i ekonomiczne. Student nie potrafi posługiwać się aktami prawnymi o podstawowym znaczeniu dla prawa handlowego.
Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)	Student w stopniu podstawowym potrafi stosować przepisy prawa przy rozwiązywaniu praktycznych problemów, z

	<p>którymi może spotkać się w obrocie prawnym. Student wie jak w oparciu o uzyskane informacje teoretyczne podjąć i prowadzić działalność gospodarczą, a także jak sformułować postanowienia umowy w taki sposób, by należycie zabezpieczyć swoje interesy prawne i ekonomiczne. Student potrafi posługiwać się aktami prawnymi o podstawowym znaczeniu dla prawa handlowego - wyszukiwanie właściwych przepisów prawa jest jednak w wysokim stopniu działaniem chaotycznym i przypadkowym.</p>
<p>Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)</p>	<p>Student potrafi stosować przepisy prawa przy rozwiązywaniu praktycznych problemów, z którymi może spotkać się w obrocie prawnym. Student wie jak w oparciu o uzyskane informacje teoretyczne podjąć i prowadzić działalność gospodarczą, a także jak sformułować postanowienia umowy w taki sposób, by należycie zabezpieczyć swoje interesy prawne i ekonomiczne. Student potrafi posługiwać się aktami prawnymi o podstawowym znaczeniu dla prawa handlowego.</p>
<p>Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)</p>	<p>Student w sposób biegły potrafi stosować przepisy prawa przy rozwiązywaniu praktycznych problemów, z którymi może spotkać się w obrocie prawnym. Student wie jak w oparciu o uzyskane informacje teoretyczne podjąć i prowadzić działalność gospodarczą, a także jak sformułować postanowienia umowy (także wariantowo) w taki sposób, by należycie zabezpieczyć swoje interesy prawne i ekonomiczne. Student potrafi posługiwać się aktami prawnymi o podstawowym znaczeniu dla prawa handlowego.</p>
<p>Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)</p>	<p>Student w sposób nad wyraz biegły potrafi stosować przepisy prawa przy rozwiązywaniu praktycznych problemów, z którymi może spotkać się w obrocie prawnym. Student wie jak w oparciu o uzyskane informacje teoretyczne podjąć i prowadzić działalność gospodarczą, a także jak sformułować postanowienia umowy w taki sposób, by należycie zabezpieczyć</p>



	swoje interesy prawne i ekonomiczne. Student potrafi posługiwać się aktami prawnymi o podstawowym znaczeniu dla prawa handlowego. Rozwiązując problemy praktyczne student potrafi odwołać się do aktualnego stanu doktryny i judykatury.
--	--

Efekt kształcenia **E3** waga: 25%

Nie osiągnął założonego efektu (ocena 2.0)	Student nie odczuwa potrzeby stosowania się do norm obowiązującego prawa handlowego, lekceważy sankcje grożące w razie ich nieprzestrzegania. Nie potrafi wykonywać powierzonych obowiązków zgodnie z wymogami wynikającymi z przepisów prawa, a także nie ma świadomości konieczności ciągłego aktualizowania stanu swojej wiedzy prawnej.
Osiągnął w stopniu dostatecznym (ocena 3.0)	Student ma świadomość konieczności stosowania się do norm obowiązującego prawa handlowego, zna sankcje grożące w razie ich nieprzestrzegania. Potrafi wykonywać powierzone mu obowiązki zgodnie z wymogami wynikającymi z przepisów prawa, a także rozumie potrzebę ciągłego aktualizowania stanu swojej wiedzy prawnej.
Osiągnął w stopniu dobrym (ocena 4.0)	Student ma ugruntowaną świadomość konieczności stosowania się do norm obowiązującego prawa handlowego, zna sankcje grożące w razie ich nieprzestrzegania. Potrafi wykonywać powierzone mu obowiązki zgodnie z wymogami wynikającymi z przepisów prawa, a także rozumie potrzebę ciągłego aktualizowania stanu swojej wiedzy prawnej.
Osiągnął w stopniu bardzo dobrym (ocena 5.0)	Student ma ugruntowaną i pogłębioną świadomość konieczności stosowania się do norm obowiązującego prawa handlowego, zna sankcje grożące w razie ich nieprzestrzegania. Potrafi sprawnie wykonywać powierzone mu obowiązki zgodnie z wymogami wynikającymi z przepisów prawa, a także rozumie potrzebę ciągłego aktualizowania stanu swojej wiedzy prawnej.

Osiągnął w stopniu celującym (ocena 5.5)	Student ma ugruntowaną i pogłębioną świadomość konieczności stosowania się do norm obowiązującego prawa handlowego, zna sankcje grożące w razie ich nieprzestrzegania. Potrafi sprawnie wykonywać powierzone mu obowiązki zgodnie z wymogami wynikającymi z przepisów prawa, a także rozumie potrzebę ciągłego aktualizowania stanu swojej wiedzy prawnej. Student jest gotów dzielić się swoją wiedzą i umiejętnościami ze swoim otoczeniem (znajomymi, rodziną).
--	--

Uzyskanie przez Studenta pozytywnej oceny końcowej z przedmiotu możliwe jest w przypadku zrealizowania wszystkich efektów kształcenia w stopniu co najmniej dostatecznym. Ocena końcowa z przedmiotu wyliczana jest według następującej formuły:

50 ocena z realizacji efektu **E1** + 25% ocena z realizacji efektu **E2** + 25% ocena z realizacji efektu **E3**

#### IX. Obciążenie pracą studenta

Rodzaj aktywności	Liczba godzin	
	stacjonarne	niestacjonarne
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim wynikające z planu studiów	45	27
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim w ramach konsultacji (np. prezentacji, projektów)	10	10
Godziny kontaktowe z nauczycielem akademickim w ramach zaliczeń i egzaminów	4	4
Przygotowanie do zajęć (studiowanie literatury, odrabianie prac domowych itp.)	30	39
Zbieranie informacji, opracowanie wyników	16	20
Przygotowanie raportu, projektu, referatu, prezentacji, dyskusji	10	10
Przygotowanie do kolokwium, zaliczenia, egzaminu	35	40
Suma godzin	150	150
Liczba punktów ECTS	6	

#### X. Literatura

#### Literatura podstawowa

Lp.	Opis pozycji
1.	A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa 2013.
2.	J. Okolski (red.), M. Modrzejewska (red.), Prawo handlowe, Warszawa 2012.

#### Literatura uzupełniająca

Lp.	Opis pozycji
1.	J. Ciszewski, M. Glicz, B. Gliniecki, M. Machnij, R. Morek, A. Stępień-Sporek, K. Trzciniński, E. Wieczorek, A. Wowerka, Polskie prawo handlowe, Warszawa 2013.
2.	W. J. Katner (red.), Prawo cywilne i handlowe w zarysie, Warszawa 2011.

#### XI. Informacja o nauczycielach

##### Osoby prowadzące przedmiot

Lp.	Nauczyciel
1.	dr Jan Lic
2.	dr Jacek Lachner